

HALBJA HRESBE RICHT 2013



LINDA SIXT (Studentin 2. Semester)

Gründerszene DRESDEN

120
Mandanten



DOKTOR[®]
METHODE














Liebes ASSCompact-Redaktions-Team,

das erste Halbjahr 2013 von
PROGRESS.MADE.IN.DRESDEN
ist nun um und es wird Zeit für einen
Rückblick und einen mutigen Blick in die
Zukunft. Was haben wir bis heute im Jahr
2013 erreicht? Bevor wir ein paar Aspekte
erwähnen, können wir Ihnen sagen, dass es
nicht leicht war, sich immer selber zu
motivieren und unserem Weg treu zu
bleiben. Diesen Tälern standen aber auch
viele kleine Erfolge gegenüber, auch wenn
wir nicht oft dazu kamen, sie zu feiern. Das
halbe Jahr hat uns gezeigt, dass wir auf dem
richtigen Weg sind. Wir haben viele
Menschen kennengelernt, die uns unter-
stützen, uns Kraft geben und an uns
glauben. Dafür sagen wir:

DANKE!

Wir arbeiten daran, jedem Einzelnen dafür
etwas wieder zu geben! Hier unsere bereits
erreichten Ziele aus 2013.

-  Studentin eingestellt
-  Wachsendes Netzwerk
-  Kooperationspartner & Mentoren
gewonnen
-  Gründerszene in Dresden initiiert
-  40 Mandanten gewonnen (insgesamt
120)
-  Erste Schritte in die Honorarberatung
-  Gründercoaching absolviert
-  fachspezifische Beratungsleitfäden
erstellt (Arbeitskraft, Pflege,
Ruhestandsplanung)
-  Neben der DOKTOR-METHODE das
Lebensphasenmodell entwickelt
-  PROGRESS.MADE.IN.DRESDEN &
DOKTOR-METHODE als Marke
angemeldet
-  Einstieg in die 2. Zielgruppe
(Freiberufler, Unternehmer, leitende
Angestellte) geschafft

* Marke wird beantragt

PROGRESS.MADE.IN.DRESDEN

Die ersten Schritte sind also getan, aber natürlich haben wir bis zu unserem Ziel, etwas in Dresden zu bewegen und die Branche zu verändern, noch zahlreiche Herausforderungen zu meistern. Das heißt: Wir machen weiter!

Unsere nächsten Etappen sind:

- 📌 PROGRESS-Blog (Juli 2013)
- 📌 Neue Homepage (August 2013)
- 📌 Eigenes Büro (August/September 2013)
- 📌 Büroeröffnungsveranstaltung (August/September 2013)
- 📌 Verrückte Guerilla-Marketing-Aktionen
- 📌 weitere fachspezifische Beratungsleitfäden (Immobilienplanung, Sach- und Besitzschutz, Liquiditätssicherung)
- 📌 Umsetzung unserer Gründertauschbörse (Ende 2013)
- 📌 Lizenzierung und Vermarktung von Beratungsleitfäden (Ende 2013)
- 📌 Fertigstellung & Umsetzung Honorarberatung (Anfang 2014)
- 📌 Teilnahme an Wettbewerben (Jungmakler-Award, futureSAX, ...) (Anfang 2014)

Wenn Sie weiterhin an uns und unsere Idee glauben, freuen wir uns auf Ihre Unterstützung!

PROGRESS
BLOG

 progress-dresden.de



Gründerszene
DRESDEN
Tauschbörse

 **JUNG
MAKLER
AWARD 2014**



STEPHAN BUSCH, B.Sc.
- Gründer -



TOM WONNEBERGER, B.Sc.
- Gründer -

PROGRESS.MADE.IN.DRESDEN