

HALBJAHRESBERICHT 2013



LINDA SIXT (Studentin 2. Semester)

Gründerszene DRESDEN

120
Mandanten



DOKTOR[®]
METHODE



Liebes ASSCompact-Redaktions-Team,

das erste Halbjahr 2013 von PROGRESS.MADE.IN.DRESDEN ist nun um und es wird Zeit für einen Rückblick und einen mutigen Blick in die Zukunft. Was haben wir bis heute im Jahr 2013 erreicht? Bevor wir ein paar Aspekte erwähnen, können wir Ihnen sagen, dass es nicht leicht war, sich immer selber zu motivieren und unserem Weg treu zu bleiben. Diesen Tälern standen aber auch viele kleine Erfolge gegenüber, auch wenn wir nicht oft dazu kamen, sie zu feiern. Das halbe Jahr hat uns gezeigt, dass wir auf dem richtigen Weg sind. Wir haben viele Menschen kennengelernt, die uns unterstützen, uns Kraft geben und an uns glauben. Dafür sagen wir:

DANKE!

Wir arbeiten daran, jedem Einzelnen dafür etwas wieder zu geben! Hier unsere bereits erreichten Ziele aus 2013.

- Studentin eingestellt
- Wachsendes Netzwerk
- Kooperationspartner & Mentoren gewonnen
- Gründerszene in Dresden initiiert
- 40 Mandanten gewonnen (insgesamt 120)
- Erste Schritte in die Honorarberatung
- Gründercoaching absolviert
- fachspezifische Beratungsleitfäden erstellt (Arbeitskraft, Pflege, Ruhestandsplanung)
- Neben der DOKTOR-METHODE das Lebensphasenmodell entwickelt
- PROGRESS.MADE.IN.DRESDEN & DOKTOR-METHODE als Marke angemeldet
- Einstieg in die 2. Zielgruppe (Freiberufler, Unternehmer, leitende Angestellte) geschafft

* Marke wird beantragt

Die ersten Schritte sind also getan, aber natürlich haben wir bis zu unserem Ziel, etwas in Dresden zu bewegen und die Branche zu verändern, noch zahlreiche Herausforderungen zu meistern. Das heißt: Wir machen weiter!

Unsere nächsten Etappen sind:

- ¶! PROGRESS-Blog (Juli 2013)
- ¶! Neue Homepage (August 2013)
- ¶! Eigenes Büro (August/September 2013)
- ¶! Büroeröffnungsveranstaltung (August/September 2013)
- ¶! Verrückte Guerilla-Marketing-Aktionen
- ¶! weitere fachspezifische Beratungsleitfäden (Immobilienplanung, Sach- und Besitzschutz, Liquiditätssicherung)
- ¶! Umsetzung unserer Gründertauschbörsen (Ende 2013)
- ¶! Lizenzierung und Vermarktung von Beratungsleitfäden (Ende 2013)
- ¶! Fertigstellung & Umsetzung Honorarberatung (Anfang 2014)
- ¶! Teilnahme an Wettbewerben (Jungmakler-Award, futureSAX, ...) (Anfang 2014)

Wenn Sie weiterhin an uns und unsere Idee glauben, freuen wir uns auf Ihre Unterstützung!

PROGRESS BLOG

 progress-dresden.de



Gründerszene DRESDEN Tauschbörsen



STEPHAN BUSCH, B.Sc.
- Gründer -



TOM WONNEBERGER, B.Sc.
- Gründer -